



БАНКОВСКИЙ САММИТ

по инновациям и развитию

КОНЦЕПЦИЯ САММИТА

ЦФТ ЦЕНТР
ФИНАНСОВЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ

СОЧИ '18
17 · 20 мая

Radisson Blu Paradise 5*
Resort & Spa

Технологии финансовых услуг в цифровом мире

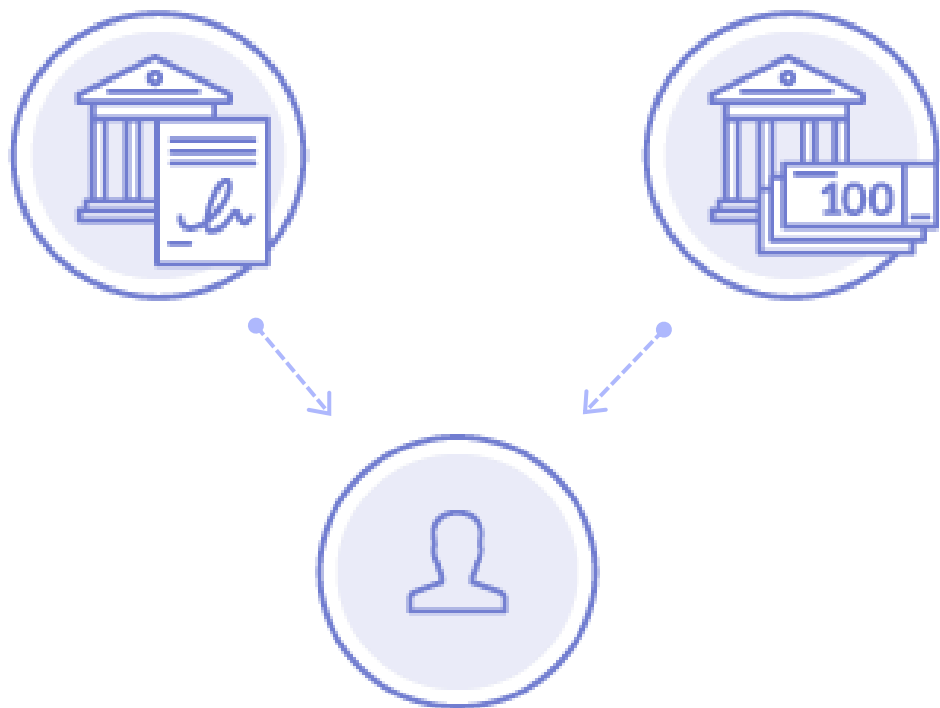
Наталья Гамзова
Руководитель направления
«Кредитный брокер в банках»

/ Сервис «Кредитный брокер»: Коалиция вместо конкуренции

Как это работает на практике?

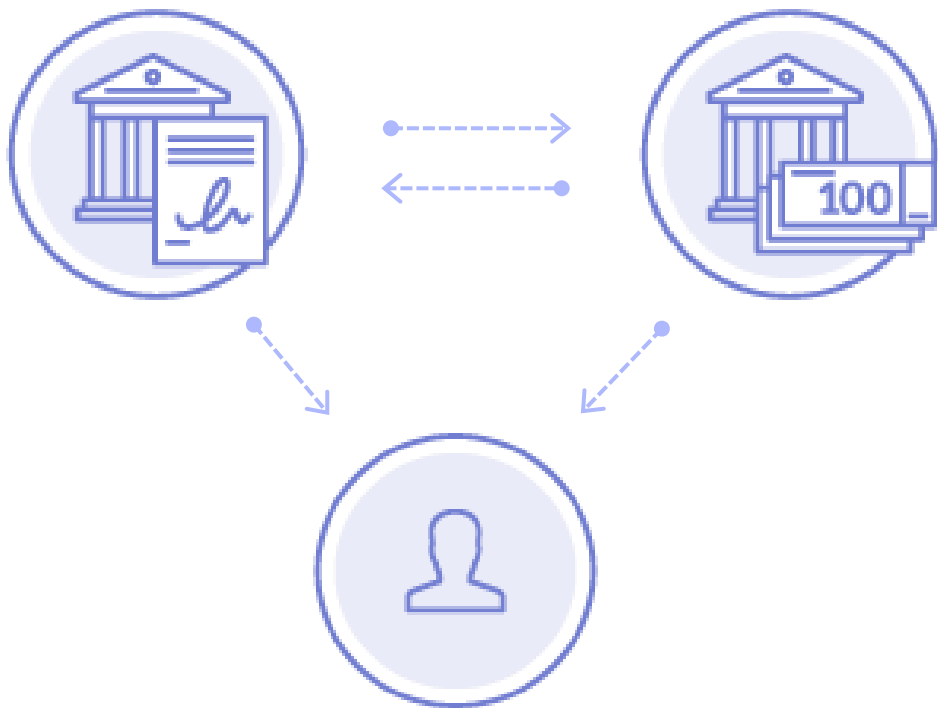


Соперничество банков в борьбе за клиента



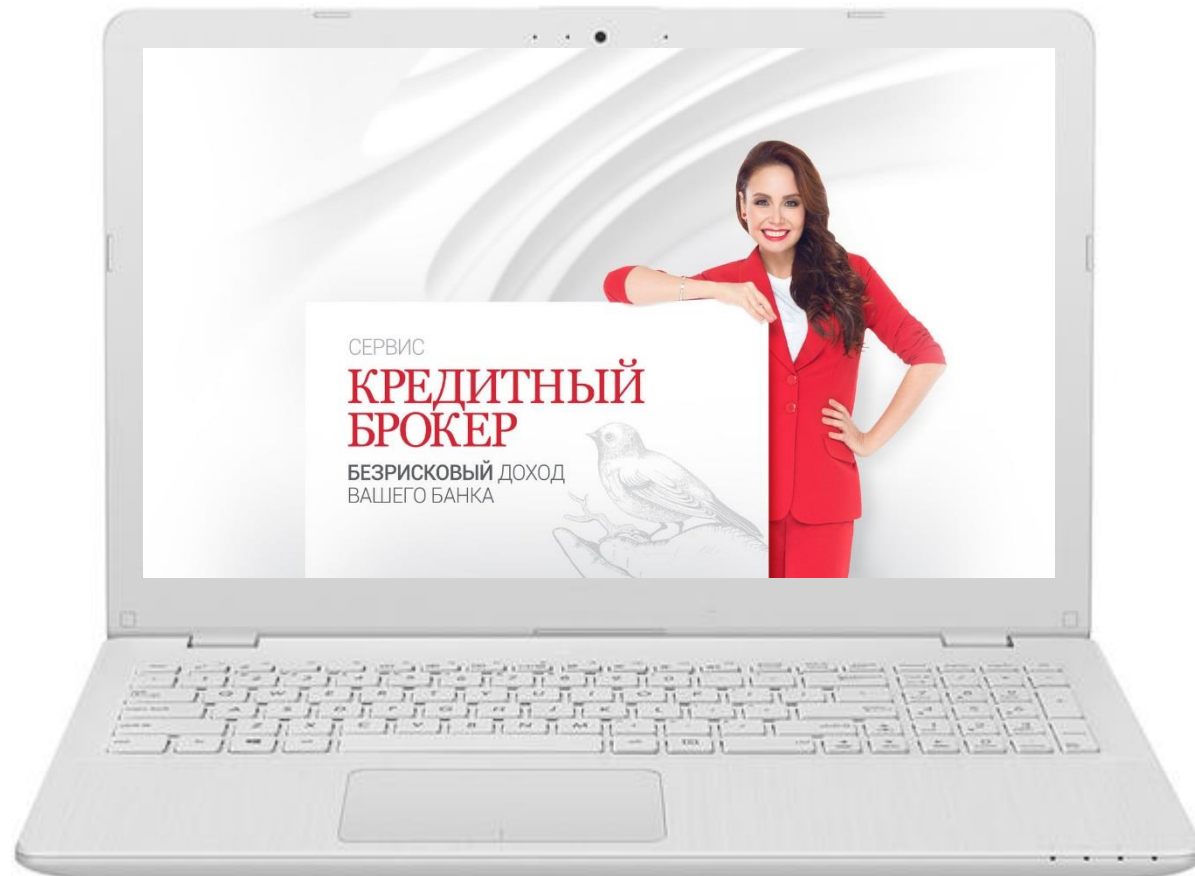
**Это —
реальность
прошлого**

Новая парадигма — коллаборации



**Это новое
мышление**

Новая парадигма — коллаборации



**Получайте
дополнительный
комиссионный
доход без рисков
и инвестиций**

Коллаборация участников сервиса «Кредитный брокер»



Банк-Кредитор

предоставляет
денежные средства
для кредита



Банк-агент

выдает кредит Банка-
Кредитора в своей
сети, зарабатывает
КОМИССИЮ



Клиент

получает деньги
в привычном
месте и быстро



Золотая
Корона

организует
сервис



РНКО

ведет расчеты
между
участниками

Каждый делает свое дело – результат выгоден всем

Суть сервиса



**Вы можете выдать клиенту
партнерский кредит
другого банка с помощью
сервиса «Золотая Корона -
Денежные переводы»**

Какие проблемы решаем

- Не выдаются кредиты «на улицу»
- Сложный и долгий процесс выдачи кредита
- Решение по выдаче кредита принимается offline
- Низкое одобрение по своим кредитам
- Высокий план по доходам

Знакомо?

/ Какие ценности культивируем



Клиент и его интересы

Как его удержать?

Как заработать?

Как снизить операционные расходы?

/ Решение есть!

- Банк предлагает альтернативное решение, если сам не может выдать кредит
- Банк зарабатывает комиссионное вознаграждение на выдаче партнерского кредита
- Банк получает возможность для кросс-продаж
- Эффективность инфраструктуры повышается

Выгодно всем!

/ Основные профиты сервиса



Легкое
подключение к
сервису



Круглосуточное
сопровождение



Поддержка
бизнеса



Несколько
клиентских
сценариев

/ Основные профиты сервиса



Поддержка бизнеса

- Организатор выполняет внедрение сервиса
- Организатор выплачивает вознаграждение Банкам-агентам
- Организатор осуществляет обучение сотрудников Банков-агентов, регистрацию сотрудников в сервисе
- Организатор продвигает сервис: реализует мотивационные программы для сотрудников Банков-агентов, маркетинговый план
- Организатор оптимизирует сервис, постоянно совершенствует функционал, сценарии, организует логистику кредитной документации

/ Сервис сегодня

Запуск пилота – октябрь 2017 г.

Количество Банков-Агентов – **7**

Инфраструктура – **350 офисов**

Одобрение – **28-30%**

Оборот – **до 10 млн руб. в день**

Средняя сумма выданного кредита –
125 000 руб.

Кредитный продукт

Сумма кредита:
30 000-300 000 руб.

Срок кредита:
до 48 мес.

Процентная ставка:
27-29% годовых

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

+7 383 336 49 49
n.gamzova@cft.ru